

SHÂFTとは

SHAFTは、受託案件の収支管理を容易にし、案件の高収益化を実現するERPシステムです。

全社の売上・利益を効率的に把握し、生産性の改善をしていくために、 グループ会社内でのSalesforce代替を目指して自社開発を行いました。

最新の案件情報を蓄積することで、売上・粗利や営業進捗の状況、 社員の稼働や個々の目標達成状況が把握できるようになります。

SHAFTの最大の効果は、案件に関与する全員が売上・外注費・内部人件費の相関を理解し、 データに基づいて生産性を上げる取り組みをしていく文化を醸成することです。

労働集約型の受託案件が中心の企業、案件の収支管理業務が一部の社員に限定されているといった企業に適しているシステムです。

SHÂFTの目的

受託案件業務における様々なデータを収集し、可視化することで…

- ・ 案件の効率性、質、生産性向上に役立てる
- 課題の発見、新たな戦略の立案に貢献する

SHÂFTの主な機能

案件収支管理

売上と原価(外注費と内部 人件費)を登録し収益を可 視化。内部人件費は社員個 人の日報登録と連動

> 社員全員で 収支管理ができる

組織の業績管理

年度の売上・粗利目標を設定し、目標に対する進捗状況を常時ダッシュボードで表示

年間の業績予測が 把握できる

個人の業績管理

社員毎に獲得すべき目標粗 利を設定し、担当した案件 で獲得した粗利の積み上げ による進捗の確認が可能

随時進捗を把握し改善や対策ができる

リソース管理

各社員が稼働見込や実績を 登録し、リソースの空き状 況や稼働超過の確認が可能

> 先回りしてリソー ス確保ができる

案件ステータス管理

受注確度にあわせた案件の 営業ステータス設定が可能。 受注確度が高い案件は年間 の売上/粗利の進捗数値に 反映

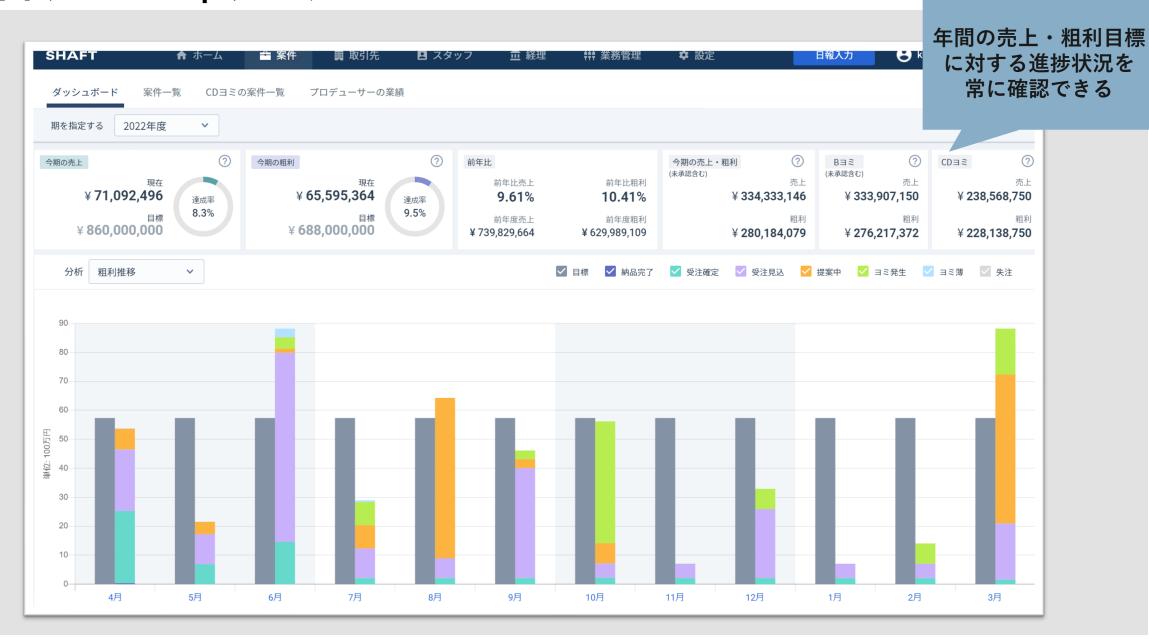
> パイプラインが 把握できる

請求管理

各案件の請求・支払・入金 の確認が可能。経理担当者 確認用に請求日や入金日別 のリスト出力も可能

請求/支払い漏れ 防止につながる

画面サンプル|ダッシュボード



画面サンプル|案件一覧

クライアント,金額, 受注状況などで案件の ソートができる CSV出力も可能



画面サンプル|組織ダッシュボード



画面サンプル|案件サマリ



用語定義 | 粗利 / PL利益率

SHAFTでは「粗利」「PL利益」を以下の通り定義しています。

粗利 = 売上 - 外注費

PL利益 = 売上 - 外注費 - 内部人件費

*外注費がない場合 粗利=売上 PL利益=売上ー内部人件費

*内部人件費は社員の単価×稼働時間数で算出

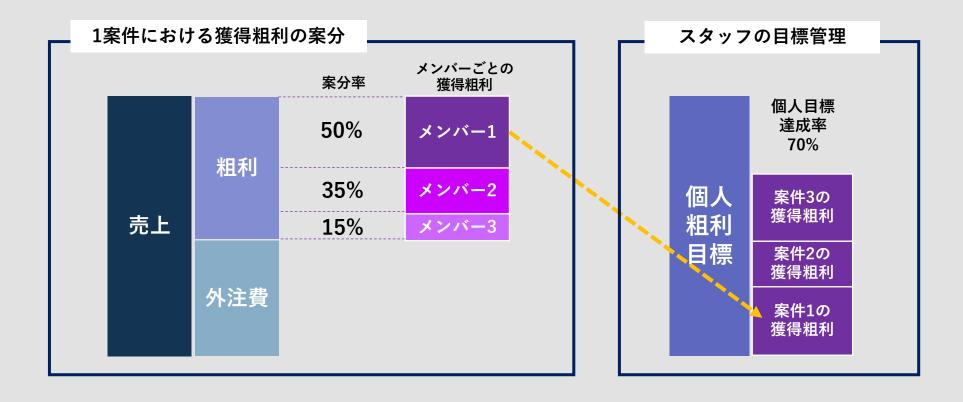




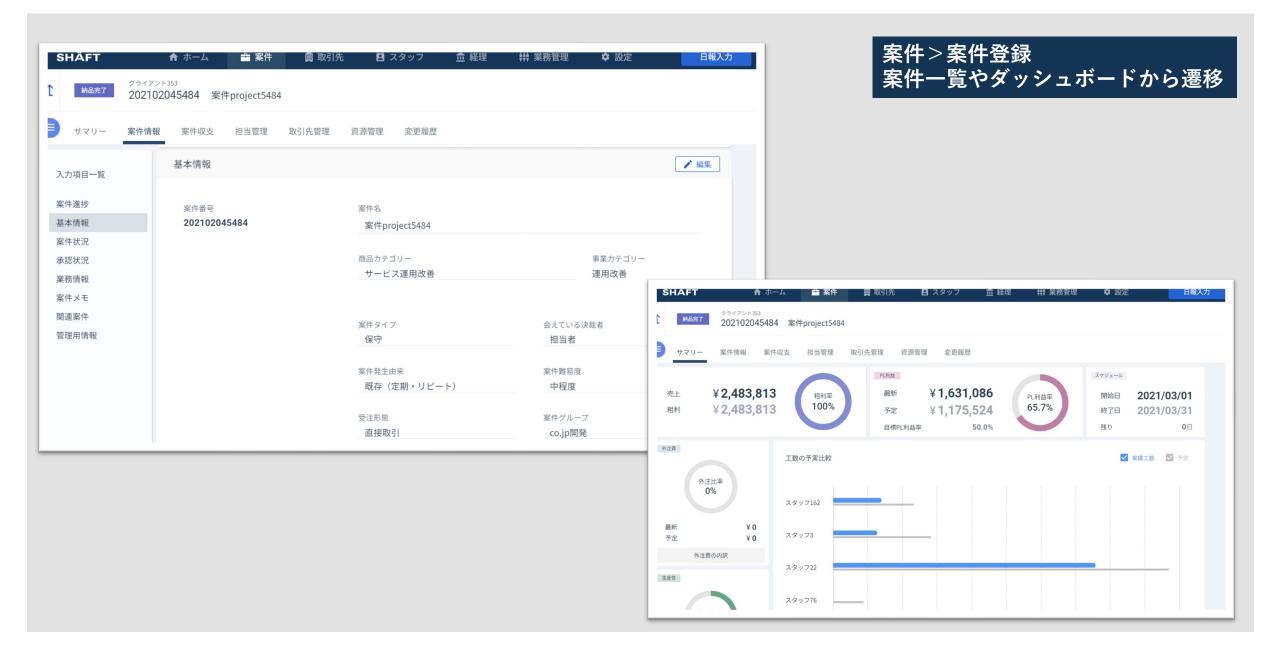
用語定義|獲得粗利

案件に登録されているメンバーには「獲得粗利」が付与されます。 各メンバーには年度毎に目標粗利を設定できます。

獲得粗利 = 案件の粗利 × メンバーの貢献度に応じて設定する案分率



SHAFTの基本機能 | 案件を登録する/登録した案件を確認・更新する

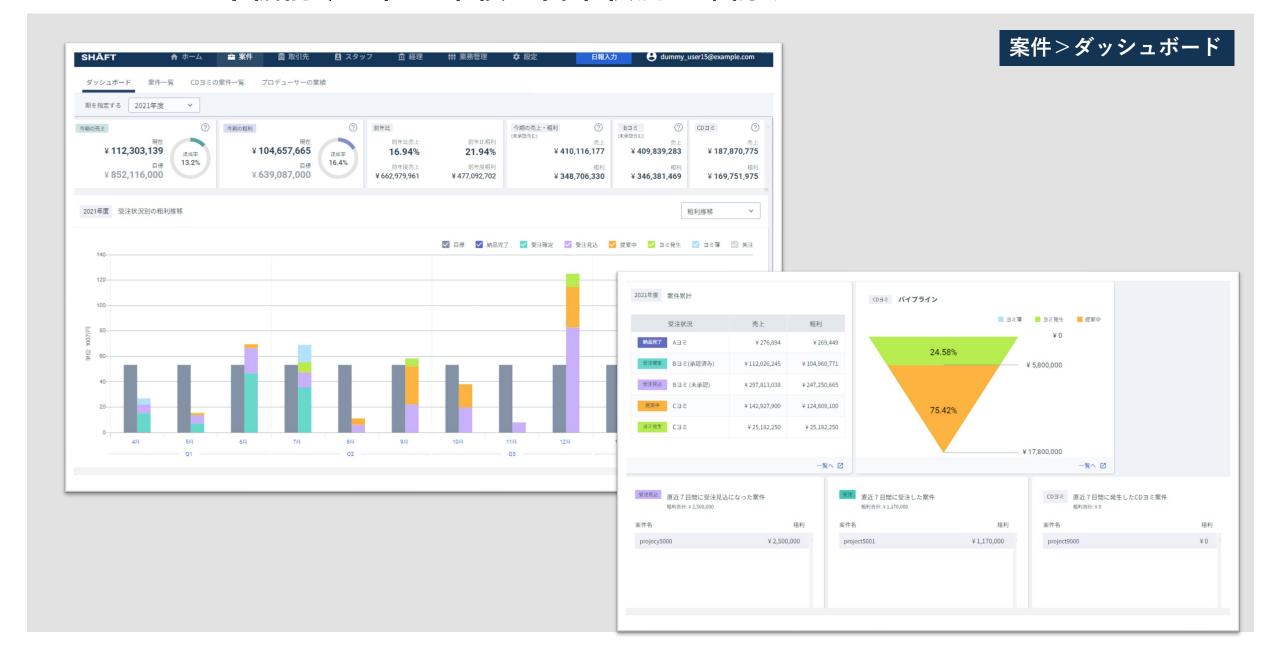


SHAFTの基本機能|進行中や過去の案件を検索する

案件>案件一覧



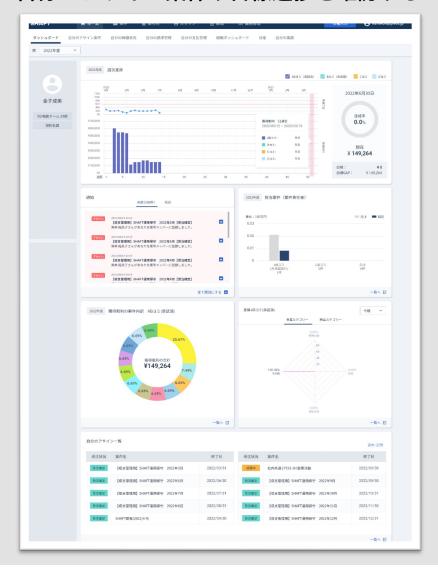
SHAFTの基本機能|全社の業績・営業状況を確認する



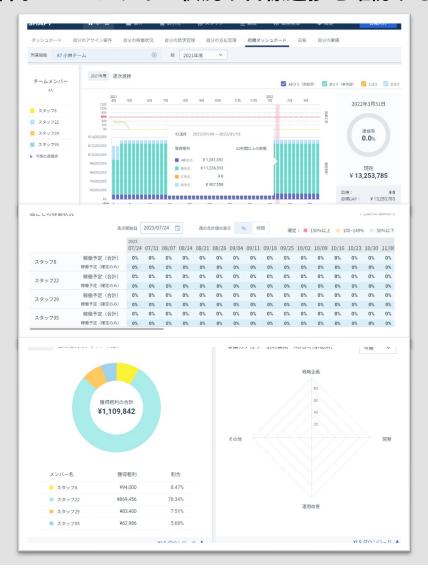
SHAFTの基本機能|目標進捗の確認

ホーム>ダッシュボード <u>ホーム</u>>組織ダッシュボード

自分のアサイン案件や目標進捗を確認する

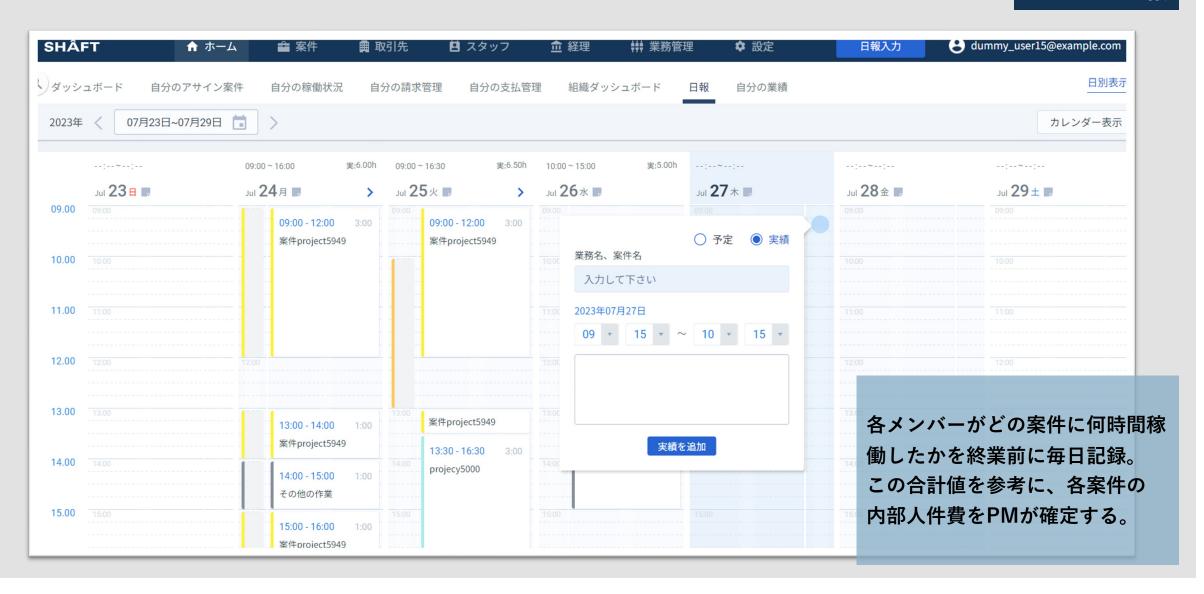


部門ごとのアサイン状況や目標進捗を確認する



SHAFTの基本機能|日報を登録する

ホーム>日報



想定ロールと付与権限・機能一覧

営業フェーズ

営業

PM

- 案件登録
- 取引先登録

実施・制作フェーズ

全社員

- 案件検索・抽出
- 全社の業績・営業状況確認
- 部門ごとのアサイン案件・目標進捗確認
- 自身のアサイン案件・目標進捗確認
- 取引先検索・抽出
- 社員検索・抽出 日報登録
- 社員の稼働状況確認 稼働状況登録

請求フェーズ

経理

業務管理者

- 受注・終了の承認
- 請求・支払・入金の確認

管理業務

人事

- スタッフ登録

システム管理者

- マスタ管理
- ユーザ管理
- 案件一括アップロード

※上記はあくまで想定であり、権限はユーザ別に設定できます。



Thank you for your attention Please contact us

PIVOTでは、お客さまのビジネスや課題にあわせた システムの設計・デザイン・開発をおこなっています。

「デジタル化やシステム改善によって業務効率や生産性をあげたい」 というご要望をお持ちでしたら、是非お問い合せください。

最適なソリューションをご提案します。

お問合せ先 https://pivot.jp/contact sales@ml.pivot.jp

